

**الخصم النقدي: Cash Discount**

ويسمى أيضا خصم تعجيل الدفع وهو الخصم الذي يمنحه البائع للمشتري بعد البيع من اجل تشجيعه وحته على السداد مبكرا و الاستفادة من الخصم الممنوح له قبل حلول تاريخ الاستحقاق. ويتم إثبات مبلغ الخصم في حالة الاستفادة منه في حساب يسمى ح/ الخصم المكتسب الذي يجعل دائن بقيمة الخصم.

**مثال ١:**

في ١٠/٢ اشترت مؤسسة الفلاح ١٠ طابعات كمبيوتر بقيمة ١١٥٠٠ ريال من شركة الأفق للحاسب الآلي بخصم تجاري ١٠٪ وبخصم نقدي مقداره ٢٪. إذا تم السداد خلال ٢٠ يوماً أو سداد كامل القيمة بعد ٤٥ يوماً.

ومن المثال نجد أنه يمكن صياغة شروط الخصم بالشكل التالي:

شروط الخصم: ٤٥/٢٠/٢ وهي تعني الآتي:

- ٢٪ الخصم النقدي الممنوح للمشتري
- ٢٠ المهلة الممنوحة للاستفادة من الخصم
- ٤٥ سداد كامل المبلغ بعد مضي ٤٥ يوماً

وبالرجوع للمثال نجد أن المؤسسة قد حصلت على نوعين من الخصم: خصم تجاري وخصم نقدي

حيث يمكن احتساب الخصم التجاري و قيد الشراء في ١٠/٢ كالتالي:

$$\text{الخصم التجاري} = ١١٥٠٠ \times ١٠\% = ١١٥٠$$

المبلغ الواجب إثباته في الدفاتر هو ١٠٣٥٠ ريال (١١٢٠٠ ريال - ١١٥٠ الخصم التجاري)